**Reglas de Negocio**

RN\_1 – Descuento a socios:

como propietario de la cadena quiero

aplicar un 5% de descuento en las ventas realizadas a los socios

Para recompensar su fidelidad.

* P-RN-1:
* Cuando se realice una venta, si esta está asociada a un socio , se aplicara el descuento en la factura.

RN\_2- Tamaño mínimo de pedidos:

como propietario de la cadena quiero

Que los pedidos sean como mínimo de 20 unidades por producto,

Para abaratar gastos de transporte.

* P-RN-2:
* Cuando se realice un pedido, si la cantidad de algún producto no supera el mínimo no se realizará dicho pedido, en caso contrario se realizara sin ningún problema.

RN\_3- Evitar traspaso si se provoca stock mínimo

como propietario de la cadena quiero

Que las tiendas no puedan ofrecer el traspaso de un producto, si debido al traspaso el producto llega a su stock mínimo.

Para evitar que estas queden desabastecidas.

* P-RN-3:

No se podrá responder a una solicitud de traspaso si en caso de realizar el traspaso el producto solicitado se nos quedaría en stock mínimo

RN\_4 – Política de Devoluciones

como propietario de la cadena quiero

Que solo se acepten devoluciones, con un plazo máximo de 30 días después de la compra.

Para evitar la devolución de productos usados.

* P-RN-4:
* Si se intenta realizar una devolución dentro del plazo de devolución establecido por la tienda (en nuestro caso 30 días a partir del día de la compra) se permite realizar dicha devolución ya sea total o parcial.
* En caso contrario no se podrá realizar la devolución.

RN\_5 – Stock mínimo.

como trabajador de una tienda quiero

Que salta un aviso cuando el stock de un producto llegue al stock mínimo,

Para evitar el desabastecimiento de un producto.

* P-RN-5:
* Cuando un producto este bajo el stock mínimo saltara un mensaje de aviso para tener en cuenta su futura reposición